

戦略策定コンサルティングの概要

戦略面の課題に対して「戦略策定コンサルティング」を実施します。



案件応募・コンサルティング実施までの流れ

●エントリーシート提出

- ・エントリーシートを記入・提出
(1枚程度の簡易なもの)



●書類選考・結果通知

- ・いずれの場合も、選考結果を連絡
- ・選外の場合も、通常の事務局窓口対応を実施



●選定先へスコープ設定・コンサルティングの実施

- ・期間等に鑑み実現可能なスコープ及びゴールを設定
- ・コンサルタントによるコンサルティングの実施

主なコンサルティング内容

戦略策定コンサルティング

- 【対象企業】 戦略策定の優先度と重要度が高い企業
- 【事業範囲】 対象企業の本業もしくは新規事業
- 【サービス】 現状分析+事業戦略策定
- 【期間】 約3か月程度

販売戦略コンサルティング

- 【対象企業】 販売先確保の優先度と重要度が高い企業
- 【事業範囲】 対象企業の本業もしくは新規事業
- 【サービス】 簡易販売戦略分析+販売準備支援+販売先紹介
- 【期間】 約3か月程度 (+α)